

BackOffice Salgssupport

Simatek Bulk Systems A/S er en eksportorienteret virksomhed, der udvikler og markedsfører Universalelevatorer for skånsom transport af løsvarer, primært inden for procesindustrien.

Stillingen er nyoprettet med fokus på BackOffice salgssupport i virksomhedens salgsafdeling.

Ansøger forventes at kunne bidrage til en større synlighed af virksomheden og deltage i udviklingen af nuværende og nye markedsområder.

Arbejdsopgaver

- BackOffice salgssupport
- Udvikle og vedligeholde virksomhedens profil på de digitale medier
- Ad-hoc kundekontakt
- Deltage i det daglige marketingsarbejde
- Opdatering og vedligehold af CRM system

En succesfuld tilgang til virksomhedens teknologi og kunderelationer forventes på sigt at medføre et større engagement i det direkte salgsarbejde.

Kvalifikationer

- Velformulerende i skrift og tale
- Gode sprogkunderskaber i dansk og engelsk
- Teknisk flair
- IT kyndig på brugerniveau
- Udadvendt og ubesværet kundekontakt
- Teamplayer og serviceminded
- Kommercielle kompetencer
- Gerne erfaring med ordrebehandling, tilbudsgivning og teknisk support

Vi tilbyder

- Et job i en nicheorienteret virksomhed med globale kunderelationer
- Et job med udviklingspotentiale inden for virksomhedens salgsorganisation
- Et uformelt samarbejde med kollegaer med mange års brancheerfaring

Vi forestiller os, at du har en baggrund inden for salg og marketing, gerne med en god teknisk forståelse / uddannelse.

Beherskelse af ét eller flere fremmedsprog er en fordel med speciel fokus på gode engelskkunderskaber i skrift og tale.

Simatek Bulk Systems A/S tilbyder skånsomme og fleksible bulk transportløsninger inden for mange brancher med størst synlighed inden for områderne: fødevarer, fine Chemicals, frøforædling samt general håndtering af pelleterede og granulerede produkter.

I tillæg til egen teknologi er virksomheden forhandler af ledende teknologi inden for metalseparation af metalliske urenheder i bulk-produkter.

Størstedelen af salget foregår i samarbejde med anerkendte OEM-kunder i Europa, Sydamerika og Asien.

Virksomheden oplever i øjeblikket en øget kundeinteresse i nye brancher og landområder.

Stillingen ønskes besat snarest muligt med ansøgningsfrist d. 15. marts, 2023.

Skriftlig ansøgning vedlagt CV og relevante bilag mailes til Jobs@simatek-bulk.com

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at rette henvendelse til Christian Andersen på tlf. 5884 1694